

開業前に

知るべきシリーズ

限 定 特 典

#01

成功率・失敗率

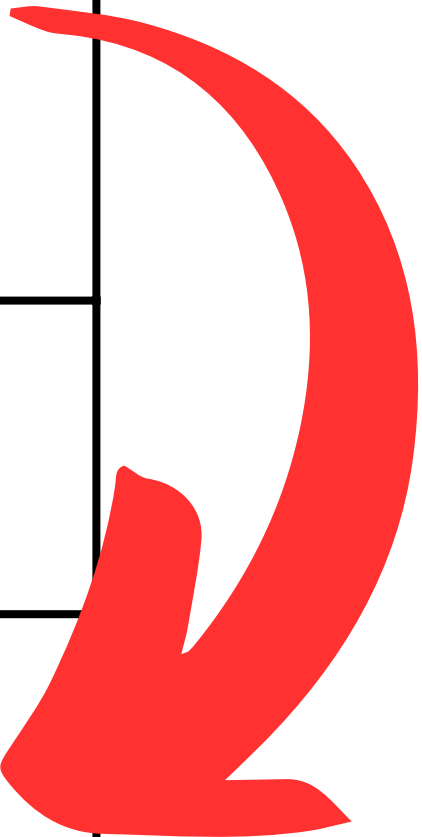


データで見る昨今の治療業界

こんなデータを知っていますか？

接骨・整骨院数の増加

	接骨・整骨院数
平成22年	37,997
平成28年	48,024
令和2年	50,364



出典：<https://www.mhlw.go.jp/toukei/saikin/hw/eisei/20/dl/kekka3.pdf>

整体・サロンの数

セラピストプラスより

15万件

出典：<https://www.mhlw.go.jp/toukei/saikin/hw/eisei/20/dl/kekka3.pdf>

コンビニとの比較

コンビニは約 **5.8万件**

コンビニと同レベルの接骨院数

コンビニ以上の整体院数

出典：<https://www.mhlw.go.jp/toukei/saikin/hw/eisei/20/dl/kekka3.pdf>

治療院業界の生存率



Closed

個人店舗の5年生存率は **2～3%**

※チェーン店を含めると**5%**

参考：令和4年衛生行政報告例（就業医療関係者）の概況：就業あん摩マッサージ指圧師・はり師・きゅう師・柔道整復師及び施術所 | 厚生労働省

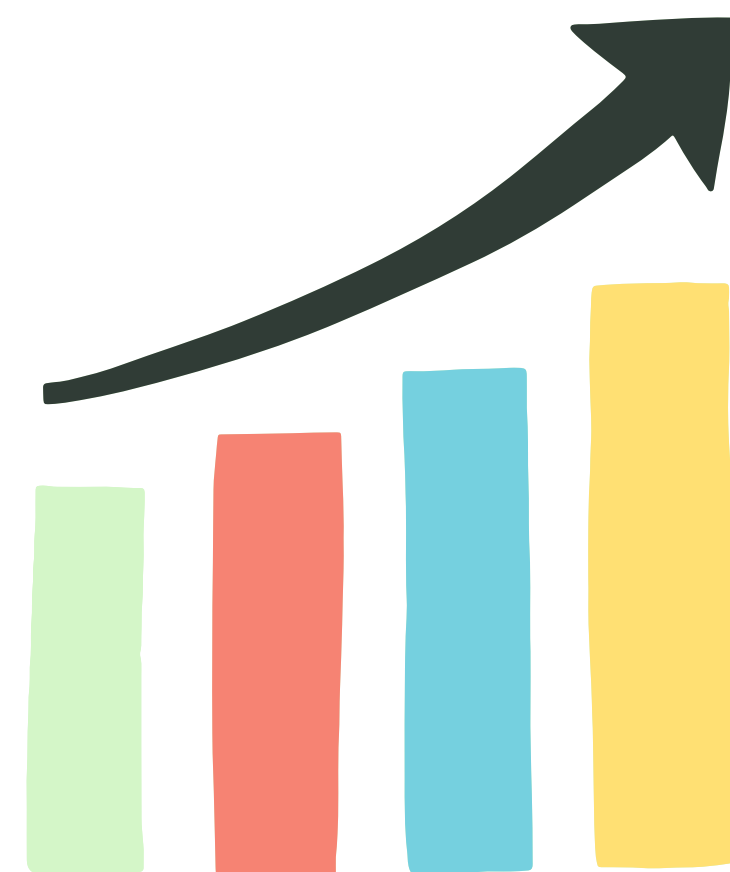
生存率5%で計算すると

10年で約13,000店増えたということは
倒産した件数を含めると
50万店舗以上いたかもしれない

参考：令和4年衛生行政報告例（就業医療関係者）の概況：就業あん摩マッサージ指圧師・はり師・きゅう師・柔道整復師及び施術所 | 厚生労働省

でも実際は・・・

開業届・廃業届を出していない人や
副業で始めた人たちも含めると
個人店舗の生存率はもっと高いと
個人的には思っています。



本開業前に副業からという人も多い

2023年時点

副業の意向を示す人の割合

20～40代：51.7%

20代：80%越え

**「lotsful」 副業に関する定点調査
20代の働き方研究所**

個人で働きたい理由

- **収入**を増やしたい
- **スキル**を磨きたい、活かしたい
- 新しいことに**挑戦**したい
- 自分の**市場価値**を知りたい

「lotsful」 副業に関する定点調査
20代の働き方研究所

個人で働きたい理由まとめ

①お金の問題

年収の減少

世代	1997年	2020年	変化量
20代	336.4万円	323.2万円	-13.3万円
30代	473.9万円	419.7万円	-54.2万円
40代	529.7万円	485.5万円	-44.2万円
全年代平均	467.3万円	433.1万円	-34.2万円

➡給料が減り、物価が高騰する中で将来に不安を感じる人が増えた

生涯年収も変化

	1995年	2018年	変化量
男性	3.2億円	2.92億円	約-3000万円
女性	2.72億円	2.42億円	約-3000万円

参考：北陸銀行 マネーのつぼ

**少しの低下が生涯年収だと大きな減少と
気づける人が多くなっている**

個人で働きたい人が増えた要因

②自己投資をする若い世代が増えた

開業を目指す若い世代

3人に1人の割合で自己投資に励んでいる

参考：<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000239.000018991.html>

経済負担を減らすために

自分のスキルを磨き、より社会に貢献しつつ
収入アップを目指す人が増えた



経済的な不安だけでなく
会社に頼らず**自分の力で**
道を切り開いてみたいという前向きな
考えを持つ人が増えたことが
個人で働く人が増えた要因の1つ
ではないかと思います

さらに

SNSの普及

例) YouTube利用率



10代 : 94.3%

20代 : 97.2%

30代 : 97.1%

60代 : 66.3%

平均 : 87.8%

参照 : 令和5年度情報通信メディアの利用時間と情報行動に関する調査報告書

誰でも情報を
得られる

**経営者の方のSNS発信で
情報・感銘を受けた人が「自分も！」
という流れがあると思います**



もちろん悩んでいる
先生方も多いです

意識の高い先生ほど悩みは多いです

自己投資をしてるのに
給料はあがらず生活が大変

良くない患者様のために
もっと勉強したいのにお金が足りない

目立つと職場で浮いた存在になる

学んだ内容を実践できない職場環境

人間関係がしんどい・めんどろ

こんな悩みを持つ人が夢見ること

起業・開業

起業へ関心がある人の割合

14.9%

7人に1人が興味を持っている

参考：日本政策金融公庫総合研究所公表資料

今この場にいる皆さんは
働いてる人の約15%に当たる
小数精鋭というわけです

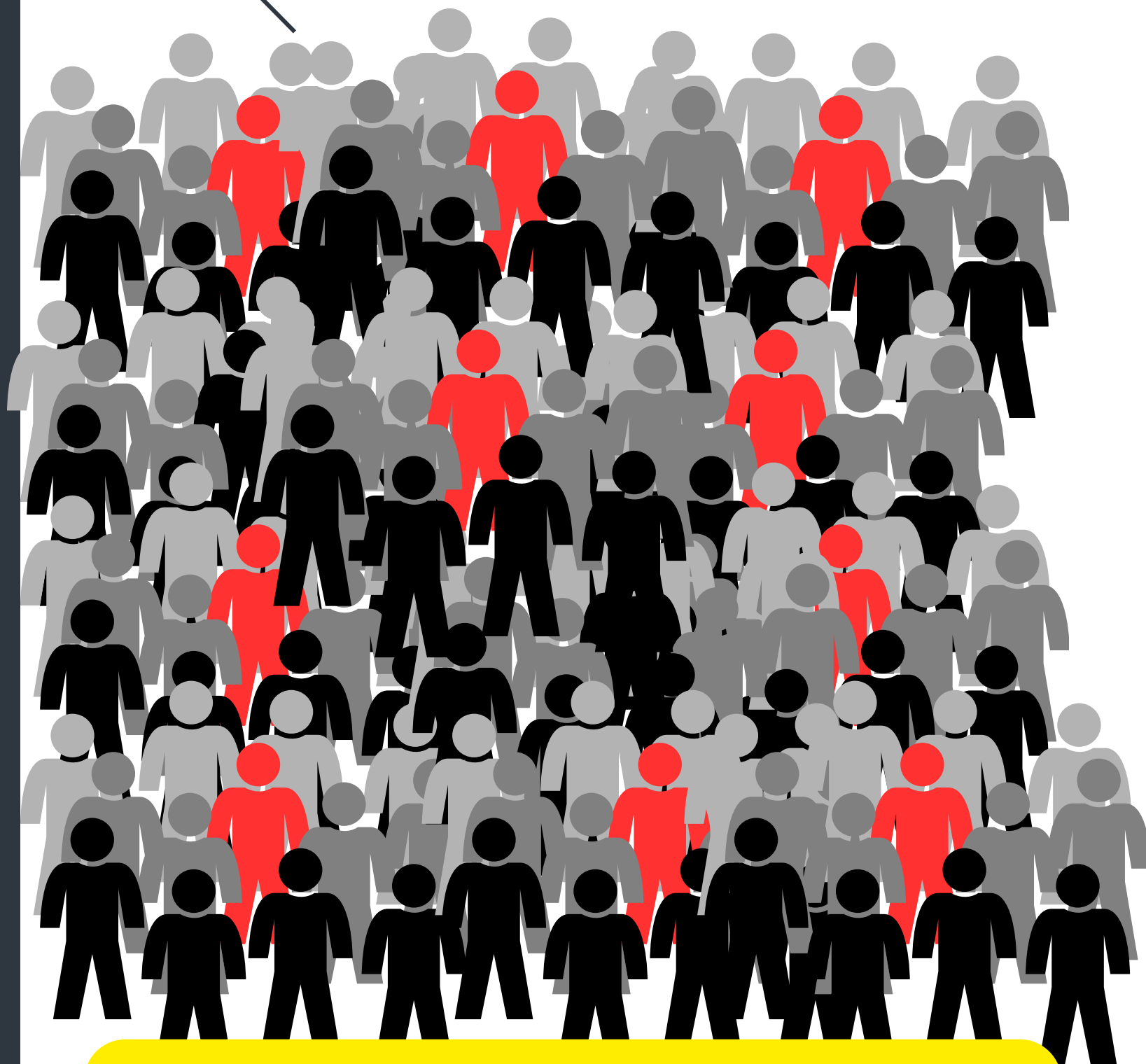
さらにいうと・・・

実際に起業している人の割合

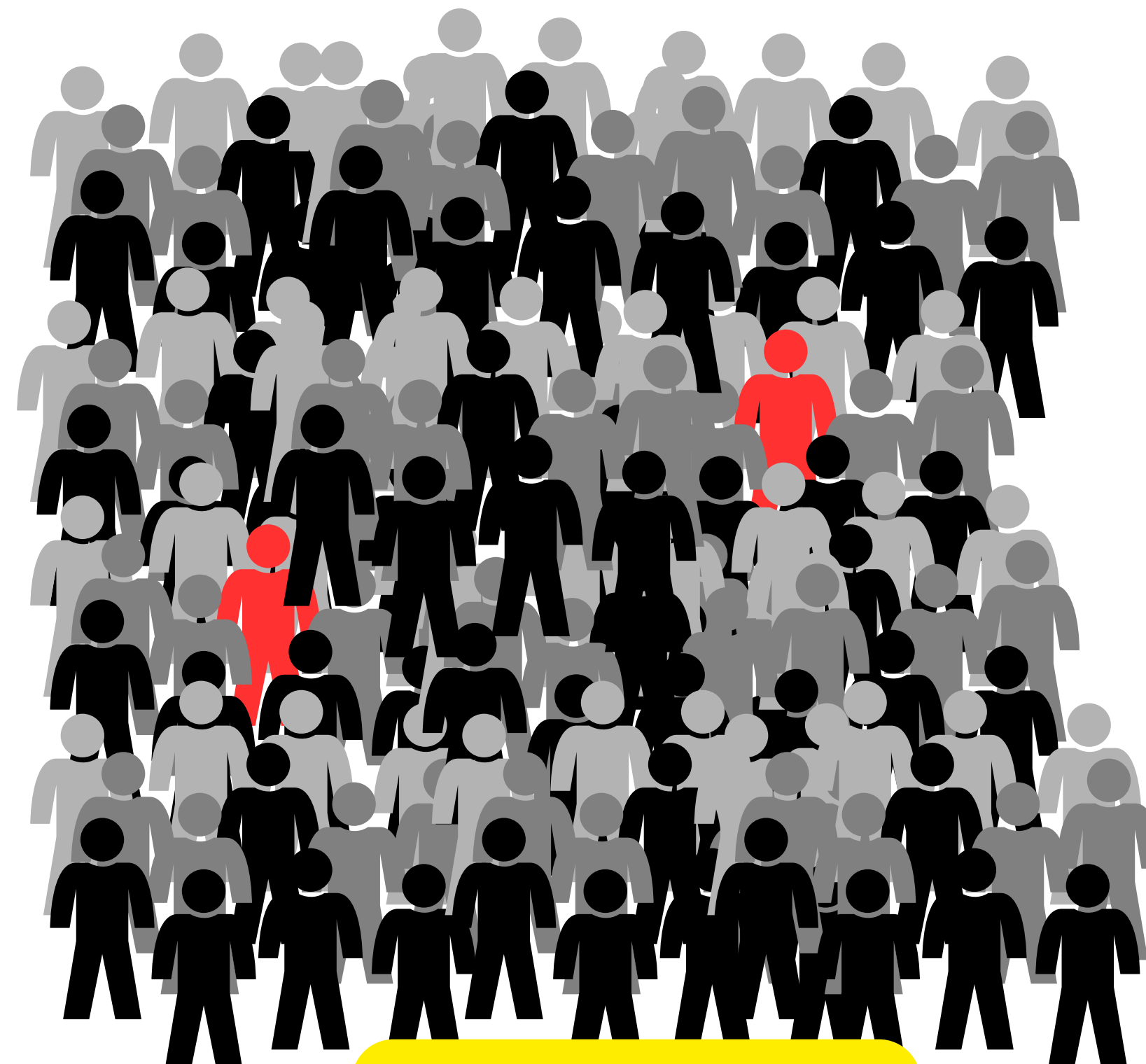
4%

参考：日本政策金融公庫総合研究所公表資料

あなたはどっち？



起業に興味がある15%



起業する4%

データで見る昨今の治療業界

思いを馳せるだけの人ですか？
行動に移せる人ですか？

**この場にいるというだけで
思ってるだけの人ではないと思います！**

**こういうセミナーに参加してみるという
決断をした自分を褒めてあげましょう！**

選択はあなたの自由！間違いはない！

**今日の話聞いて、自分には
向いてないと感じるのもOK！**

心に火がつくのもOK！

経営者とは全責任を負う

開業し経営者になるということは
自分で決めて、自分で責任を持つこと。
あなたの決断を誰かのせいにはできない

大変でも開業は素晴らしい

開業することは大変な道ですが
もちろんメリットもあります！

収入面が充実する可能性がある



合わせて**スキルアップ**を
たくさんできるようになるかも



自由な時間を作れるようになるかも



人間関係もあなたの自由になり

対人ストレスは減ります



先生が良いと言ってくれる ファンに囲まれる生活になるかも



めちゃくちゃ感謝される

THANK YOU!

開業によって得られる
収入、時間スキル、人望は
確実にあなたの人生を彩ってくれます



**今、あなたが開業して得られるものを
可能性があると表現しました**

得られる！と断言しない理由

個人店舗の5年生存率は2～3%

**開業した全員が得たい未来を
必ず掴めるわけではないことを
知っているから**

やるからには本気で

甘い考えは捨てましょう

開業は合格率80%超えの国家試験と難易度が段違いに違います。本気でやれないと思ったら、リスクに敏感な人として潔く諦める道もあります。向き不向きがあるので決して悪い選択ではないと思います。

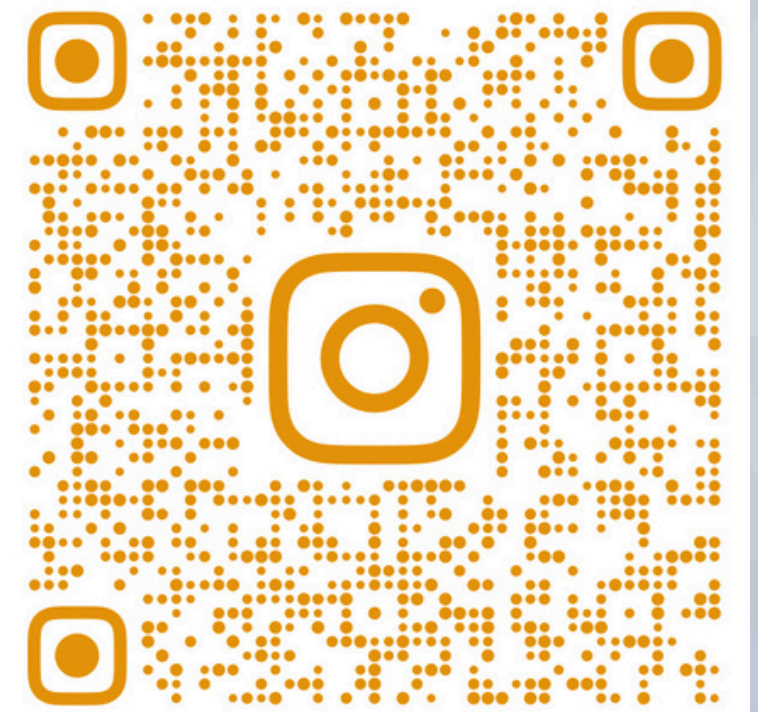
しかし本気でやり抜く気持ちがあるなら、

私はそれを全力で応援したい。

質疑応答

※個人的なデータ分析などはお控え下さい。
みんなのためになる質問でお願いいたします

個人的な質問が
今後出てきそうな方は
こちらもどうぞ！



@ANALYZER.ZAKI